

## Willkommen bei der Ratiodata: Übernahme des Hardware-Geschäfts der GWS zum 1. März 2025

Sehr geehrte Damen und Herren,

wie Ihnen die GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH bereits schriftlich mitteilte, übernehmen wir als Ratiodata SE das Hardware-Geschäft unseres Schwesternunternehmens. Als Teil der genossenschaftlichen Familie freuen wir uns, Sie ab dem 1. März 2025 als Ansprechpartner rund um Arbeitsplatzhardware, Server, Netzwerktechnik und Co. zu unterstützen. In unserem kurzen Begrüßungsvideo heißen wir Sie herzlich willkommen: <https://youtu.be/2wTMpcyaYUI>.

### Wer ist die Ratiodata?

Die Ratiodata ist seit über 50 Jahren der Systemhauspartner der heutigen Atruvia AG und der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken. Als breit aufgestellter IT-Dienstleister sind wir unter anderem Experte für Hardware-Beschaffung, Management moderner IT-Infrastrukturen, Rollouts und Managed Services.

Zertifizierte Qualität und Sicherheit, partnerschaftliche Zusammenarbeit mit weltweit führenden Herstellern sowie die stetige Entwicklung von Innovationen – das sind die wichtigsten Merkmale unserer langjährigen Kundenbeziehungen. Mit 1.500 Kolleg\*innen und bundesweit zehn Standorten sowie 22 Campus-Teams zählen wir zu den größten Systemhaus- und Technologiepartnern Deutschlands und sind deshalb stets in Ihrer Nähe.

Die Zufriedenheit unserer Kunden ist uns ein besonderes Anliegen. Deshalb sind wir stolz, bei den Umfragen „Bester Managed Service Provider 2024“ und „Bester IT-Dienstleister 2024“ des unabhängigen Marktforschungsinstituts iSCM gleich zwei Mal den ersten Platz in unserer Umsatzklasse belegt zu haben.



### Das Produktportfolio

In enger Abstimmung mit der GWS und unseren Lieferanten stellen wir für Sie ein bedarfsorientiertes und umfangreiches Portfolio zusammen. Um nur einen kleinen ersten Einblick zu geben, sind darin selbstverständlich PC-Systeme samt Komplettsystemen, Notebooks, Komponenten sowie Zubehör, Drucker, Scanner und Multifunktionsgeräte enthalten. Auch Point of Sale Geräte, Displays und Projektoren sehen wir vor. Weitere Produkte rund um Software und Server sowie Services stimmen wir auf Ihre Anforderungen und Bedarfe hin ab.

Für einen einfachen und effizienten Bestellprozess bauen wir aktuell einen Onlineshop für Sie. Dort finden Sie passend zum 1. März 2025 den gesamten Produkt- und Leistungsumfang.

**Wie geht es weiter?**

Bis zum Zeitpunkt der Übergabe am 1. März 2025 möchten wir mit Ihnen mittels regelmäßiger Mailings in Kontakt bleiben. Um Sie und Ihre Erwartungen an uns besser kennenzulernen, haben wir eine kurze Kundenumfrage vorbereitet, zudem werden wir Ihnen das Produktportfolio sowie die Shop-Prozesse in den kommenden Mails im Detail vorstellen.

Sollten Sie darüber hinaus Fragen zu beispielsweise anstehenden Großprojekten haben, steht Ihnen mit Kevin Schmidt ([kevin.schmidt@ratiodata.de](mailto:kevin.schmidt@ratiodata.de) | +49 251 20830 1627) Ihr persönlicher Ansprechpartner aus unserem Vertrieb gerne zur Seite.

Wir freuen uns sehr, Sie bei der Ratiodata begrüßen und künftig als Technologiepartner im Bereich Hardware und Services unterstützen zu dürfen.

Mit freundlichen Grüßen

Klemens Baumgärtel  
Vorstand

Dr. Michael Stanka  
Vorstand